

## IMPORT EXPORT POUR PME PMI (COMMERCE)

*Cette Licence Professionnelle, conçue pour entrer dans la vie professionnelle, vise à former des collaborateurs import export, partenaires précieux du chef d'entreprise de PME-PMI.*

### > Objectifs

Les PME-PMI jouent un rôle essentiel dans l'économie nationale, tant en terme d'emploi que de valeur ajoutée. Leur dynamisme les encourage à affronter les marchés étrangers. Dans la région PACA, les 200 000 entreprises de moins de 250 salariés réalisent 50% des exportations ; d'autres se privent d'un développement à l'international du fait d'un déficit de collaborateurs compétents, formés, autonomes, capables d'épauler un chef d'entreprise dans une démarche d'import export, mais également de remplir d'autres fonctions opérationnelles de gestion, de bureautiques.

L'assistant commercial Import export devra, à l'issue de sa formation, posséder des compétences générales de gestion dans les domaines administratifs, comptables, financiers et commerciaux mais également dans les domaines juridiques, internationaux en intégrant, nécessairement, outre la maîtrise de langues étrangères, une approche culturelle et usuelle des pays.

### > Métiers visés

Assistant commercial Import-export ; Cadres administratifs et commerciaux de PME orientés Export ; Attaché de direction commerciale Import-export ; Administrateur de ventes à l'Export ; Négociateur à l'international d'une PME ; Chef de zone export, Chargé de recouvrement de créance à l'international ; Responsable logistique international...

### > Organisation de la formation

La licence professionnelle se déroule sur une année universitaire. L'enseignement a lieu à **Marseille** sur le site marseillais de la Faculté des sciences économiques et de gestion (14 rue Puvis de Chavannes 13001) ainsi que sur le site du lycée Marcel Pagnol (128, Bd de St Loup 13010) La formation prévoit un stage de 16 semaines. Les enseignements se déroulent sur 20 semaines, de septembre à février. Les enseignements sont réalisés en français et en anglais pour certains d'entre eux.

### > Responsable

Franck BRULHART

### > Etablissements partenaires

Cette licence est organisée en partenariat avec le Lycée Marcel Pagnol (Marseille) et les Conseillers du Commerce Extérieurs Français (CCEF) avec le soutien de la Confédération Générale des PME (CGPME) par le biais de l'AGEFA PME

### > Admission

Sur dossier de candidature et entretien pour des titulaires d'un bac +2 (diplôme de niveau III)  
- Licence 2 (120 crédits) en Économie, Lettres, Droit  
- DUT et BTS notamment tertiaires  
- Adultes en reprise d'études (FONGECIF, VAE ...)

### Dates limites de dépôt

10 juin 2009 (1<sup>ère</sup> session),  
8 septembre 2009 (2<sup>ème</sup> session)  
Dossiers de candidature sont sur  
<http://sceco.univ-aix.fr>

### Capacités d'accueil

35 à 40 en formation initiale et continue

### > Pour en savoir plus

Faculté des Sciences Economiques et de Gestion  
14 Avenue Jules Ferry  
13621 Aix-en-Provence cedex  
04 42 91 48 47  
[aimee.ferre@univmed.fr](mailto:aimee.ferre@univmed.fr)

# PROGRAMME DE LA LICENCE PROFESSIONNELLE IMPORT EXPORT POUR PME PMI

L'objectif permanent est d'accompagner l'étudiant dans sa démarche d'acquisition de connaissances et de compétences dans l'ensemble des domaines tant économiques, juridiques, comptables, linguistiques et culturels qui lui seront indispensables pour la participation à la prise de décision notamment en matière d'Import-Export.

La formation prévoit

- des cours théoriques, des mises en situation dans le cadre de jeux de rôle d'études de cas, de jeux de simulation d'entreprise
- un Projet tuteuré
- un Stage
- la possibilité de valider le Certificat d'Aptitude au Commerce International organisé et délivré par les Conseillers du Commerce extérieur Français
- la préparation du TOEIC (Test Of English for International Communication) et du CLES (Diplôme de Compétence en Langue)

## > Enseignements

	Heures	ECTS
UE 1 <b>Accueil et mise à niveau</b> organisation, indicateurs de gestion quantitative, connaissance de l'entreprise	48 h	6
UE 2 <b>Langues étrangères</b> anglais des affaires+ LV2 au choix	87 h	6
UE 3 <b>Environnement juridique et économique international de la PME</b>	50h	6
UE 4 <b>Accessibilité commerciale et physique</b> logistique, étude de marché et prospection à l'international	40 h	6
UE 5 <b>Informatique et Systèmes d'information</b>	30h	6
UE 6 <b>Pratique de la négociation à l'international</b>	50h	6
UE 7 <b>Techniques du commerce international</b> Fiscalité, risques, couverture, techniques douanières	35 h	6
UE 8 <b>Pilotage international de la PME</b>	80 h	6
UE 9 <b>Projet tutoré</b>	120 h	6
UE 10 <b>Stage</b>	16 semaines	6

## > Projet tuteuré (6 crédits ECTS)

Le projet tutoré est élaboré avec chaque étudiant dès son arrivée. Il se déroule sur les 2 semestres de formation (de septembre à juin). Il est centré sur une problématique réelle d'Import ou d'Export d'une PME-PMI à laquelle l'étudiant doit apporter des propositions de solutions. Ce projet donne lieu à la rédaction d'un mémoire et à une soutenance.

## > Stage (6 crédits ECTS)

Le **stage de 16 semaines** au minimum prévu en fin de formation offre à l'étudiant une mise en situation professionnelle sous la forme de la réalisation d'une étude de dimension réelle pour la PME-PMI. Sur les quatre mois de stage en entreprise, il y a obligation pour l'étudiant d'effectuer une mission de prospection à l'étranger d'une durée de 2 ou 3 semaines. Les stages réalisés intégralement à l'étranger sont privilégiés (70% de l'effectif en 2007-2008).

0 l'issu du stage, l'étudiant remettra un mémoire qu'il soutiendra.

## > Partenariat avec les Conseillers du Commerce Extérieurs Français (CCEF)

Ce partenariat, initié au cours de l'année 2004-2005 se concrétise par plusieurs actions :

- La mise en place d'un module d'enseignement spécifique (24 heures) assuré par des intervenants professionnels « CCEF » et donnant lieu à la délivrance d'un certificat d'aptitude visé par les CCEF
- L'organisation de conférences thématiques ponctuelles (2-3 /an) ouvertes à tous et portant sur les problématiques de la gestion des activités import export.
- La participation des intervenants professionnels « CCEF » au suivi du projet tutoré de chacun des étudiants (suivi, conseil, orientation...)
- L'engagement des Conseillers du Commerce Extérieur de proposer des stages aux étudiants de la Licence Professionnelle sous la forme d'un parrainage de chaque étudiant par un Conseiller du Commerce Extérieur